

## Flash Economie

29 novembre 2018 - 1360

### Les Français souffrent-ils de la globalisation ?

Il est communément admis en France que les Français ont beaucoup souffert de la globalisation. Mais est-ce vraiment le cas ?

Nous regardons :

- la déformation de la structure des emplois et les pertes d'emplois industriels ; quelle proportion peut-on en attribuer à la globalisation ?
- les inégalités et la pauvreté ;
- la générosité de la protection sociale ;
- la concurrence fiscale ; conduit-elle au recul de la pression fiscale imposant le recul des dépenses publiques ?
- l'évolution des salaires.

Nous voyons au total que les seuls effets négatifs de la globalisation en France sont une hausse (assez faible) des inégalités et des pertes (30% du total environ) d'emplois industriels. Les autres effets négatifs (sur la pauvreté, les dépenses publiques et de protection sociale, les salaires) n'apparaissent pas.

**Patrick Artus**

Tel. (33 1) 58 55 15 00

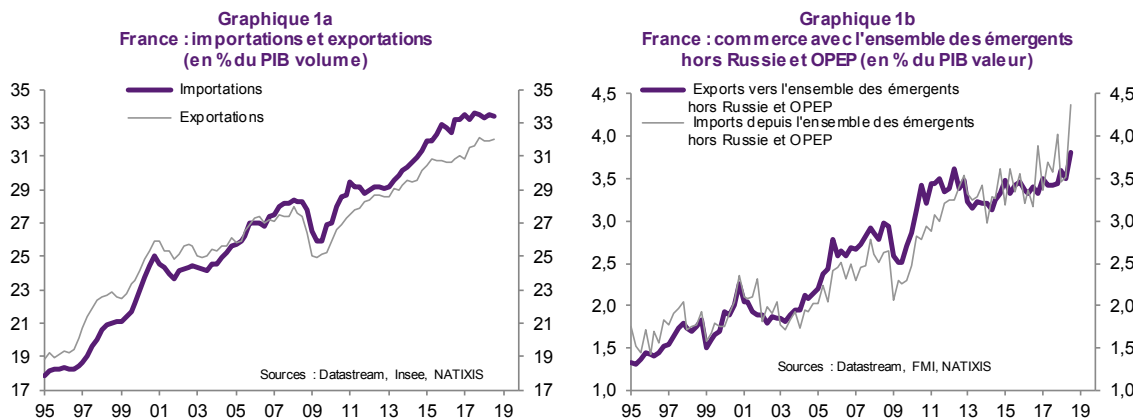
[patrick.artus@natixis.com](mailto:patrick.artus@natixis.com)

 [@PatrickArtus](https://twitter.com/PatrickArtus)

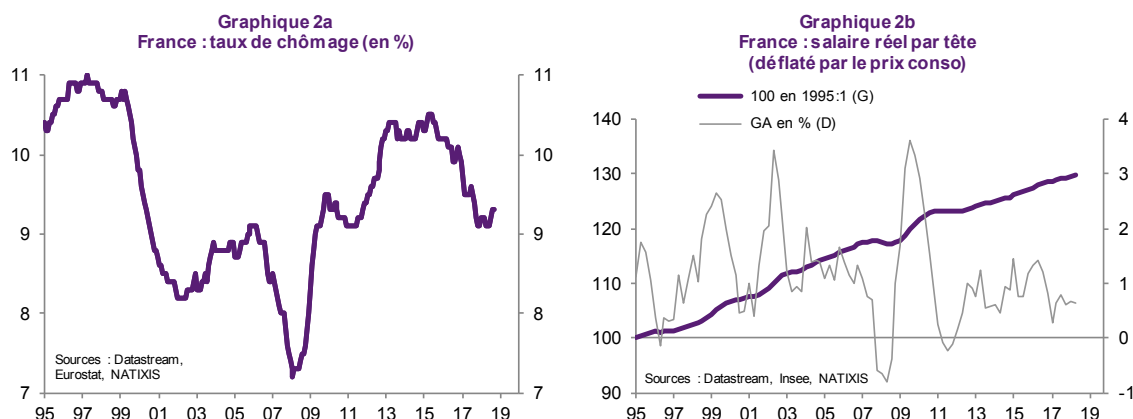
[www.research.natixis.com](http://www.research.natixis.com)

## Les Français attribuent leurs difficultés à la globalisation

La globalisation a aussi touché la France : l'ouverture extérieure (**graphique 1a**), le poids des échanges avec les pays émergents (**graphique 1b**) se sont accrus.



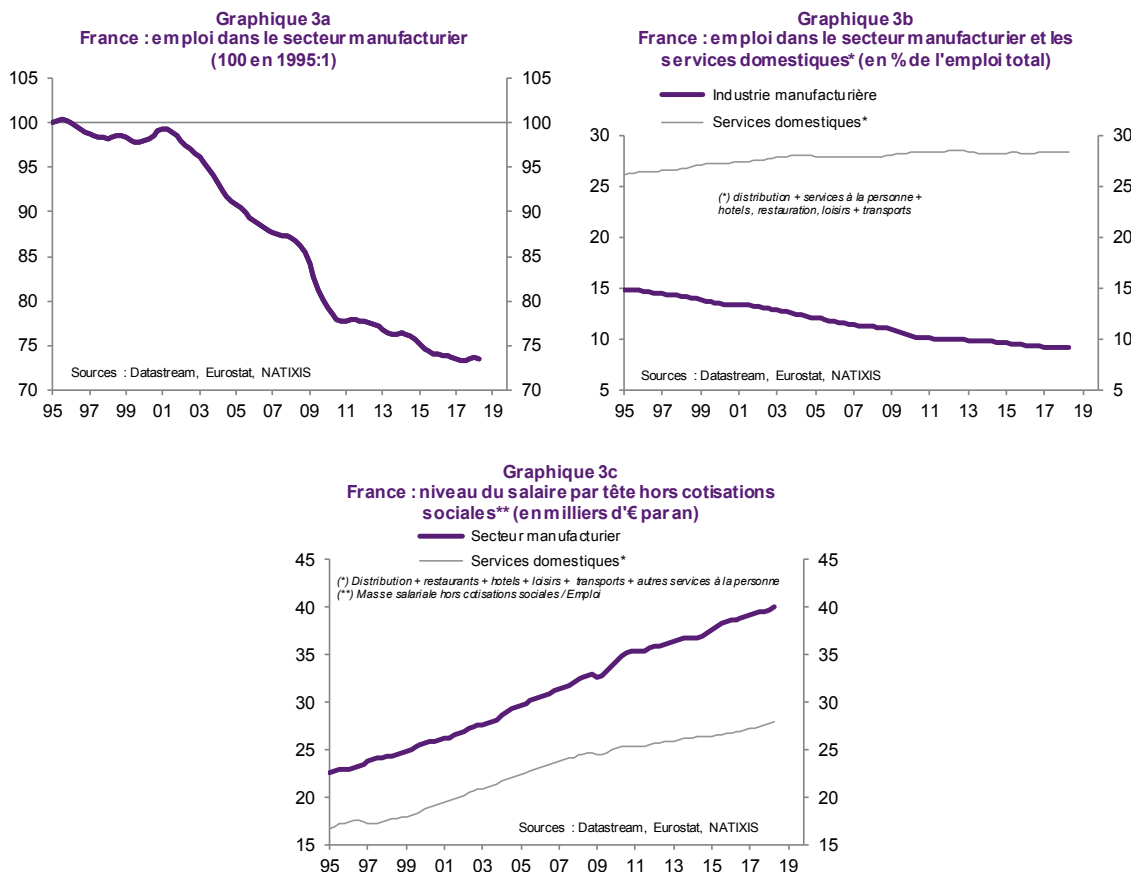
On attribue fréquemment à la globalisation en France les difficultés de la France : le chômage élevé (**graphique 2a**), la faiblesse de la progression du pouvoir d'achat (**graphique 2b**), etc... Cette thèse est-elle recevable ?



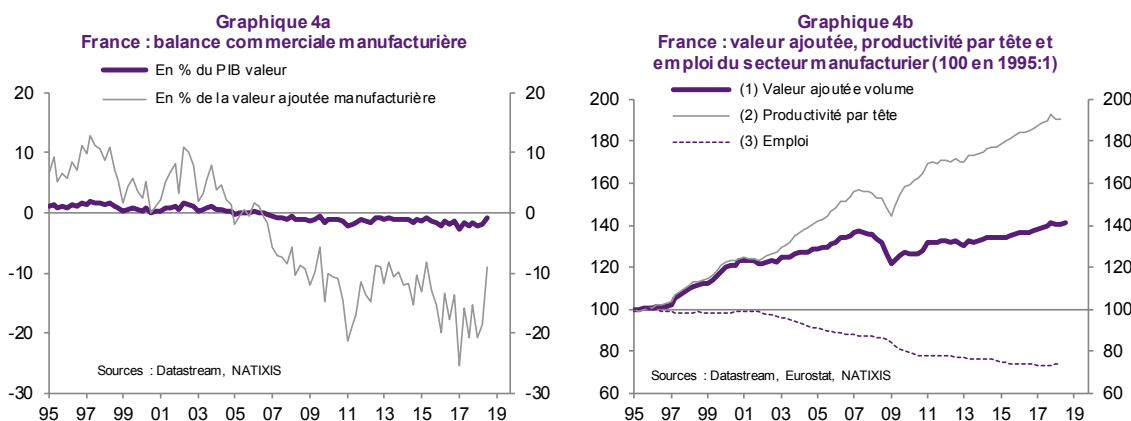
## Voit-on les effets de la globalisation sur la France ?

### 1) Emploi industriel

L'emploi manufacturier a nettement reculé en France (**graphique 3a**), ce qui entraîne la déformation de la structure des emplois au détriment de l'industrie et en faveur des services aux ménages (**graphique 3b**) où les salaires sont nettement plus faibles que dans l'industrie (**graphique 3c**).



Le graphique 4a montre l'évolution de la balance commerciale pour les produits manufacturés de la France, en pourcentage du PIB et de la valeur ajoutée de l'industrie manufacturière ; le graphique 4b montre la valeur ajoutée de l'industrie, la productivité du travail dans l'industrie et l'emploi dans l'industrie manufacturière.



On voit que la dégradation du commerce extérieur pour les produits manufacturés de la France explique 30% de recul de l'emploi manufacturier, le reste (70%) venant du progrès technique, des gains de productivité.

## 2) Inégalités, pauvreté

Les tableaux 1/2 et le graphique 5 montrent que, depuis le milieu des années 1990, les inégalités de revenu ont un peu augmenté (après redistribution) et la pauvreté a reculé. On s'attend à ce que la globalisation accroisse les inégalités, en faisant disparaître des emplois intermédiaires délocalisés. Ceci se voit, mais est fortement corrigé par les politiques redistributives.

Tableau 1 : Indice de Gini – Inégalités des revenus, avant et après redistribution (échelle de 0 à 1)

Année	France	
	Avant redistribution	Après redistribution
1995	..	..
1996	0,473	0,277
1997	0,477	0,278
1998	0,482	0,276
1999	0,486	0,284
2000	0,490	0,287
2001	0,489	0,287
2002	0,488	0,284
2003	0,487	0,282
2004	0,486	0,283
2005	0,485	0,288
2006	0,484	0,293
2007	0,484	0,292
2008	0,483	0,293
2009	0,493	0,293
2010	0,505	0,303
2011	0,512	0,309
2012	0,515	0,305
2013	0,501	0,291
2014	0,510	0,293
2015	0,516	0,295
2016	0,522	0,296
2017	0,522	0,296

Sources : OCDE, Eurostat, Natixis

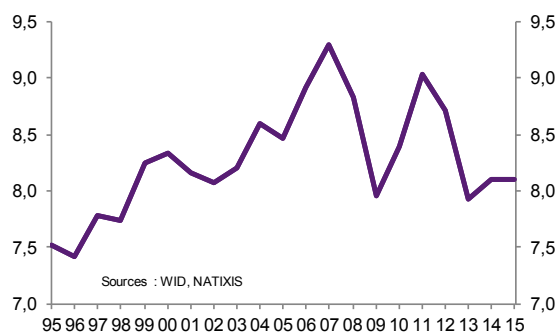
**Tableau 2 : Proportion de la population en dessous du seuil de pauvreté**

**Seuil : 60% du revenu équivalent médian**

Année	France
1995	15,0
1996	15,0
1997	15,0
1998	15,0
1999	15,0
2000	16,0
2001	13,0
2002	12,0
2003	12,8
2004	13,5
2005	13,0
2006	13,2
2007	13,1
2008	12,5
2009	12,9
2010	13,3
2011	14,0
2012	14,1
2013	13,7
2014	13,3
2015	13,6
2016	13,6
2017	13,3

Sources : Eurostat, Natixis

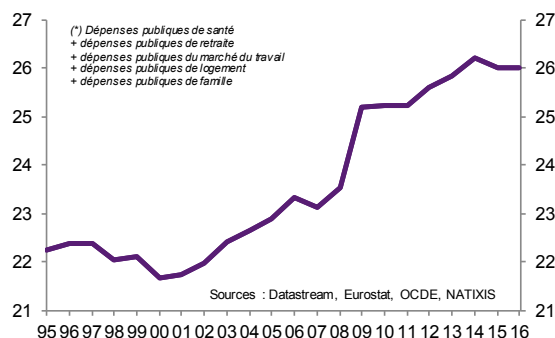
**Graphique 5**  
France : proportion du revenu national reçu par les 1% d'individus ayant le revenu le plus élevé



### 3) Générosité de la protection sociale

**La globalisation peut conduire à la concurrence fiscale et à la concurrence par les coûts.** S'il y a concurrence fiscale, la nécessité de baisser les impôts impose aux Etats de réduire la générosité de la protection sociale. **Le graphique 6 montre la forte hausse en France de la taille des transferts sociaux.**

**Graphique 6**  
France : dépenses publiques de protection sociale\*  
(en % du PIB valeur)

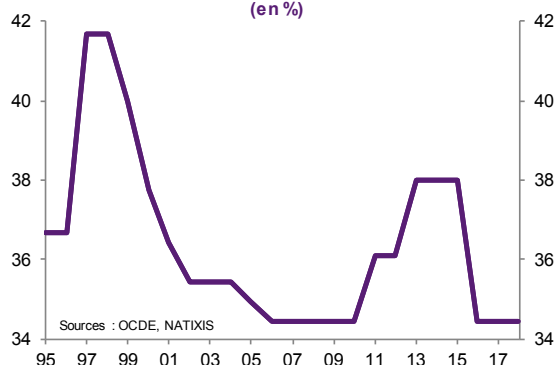


#### 4) Concurrence fiscale

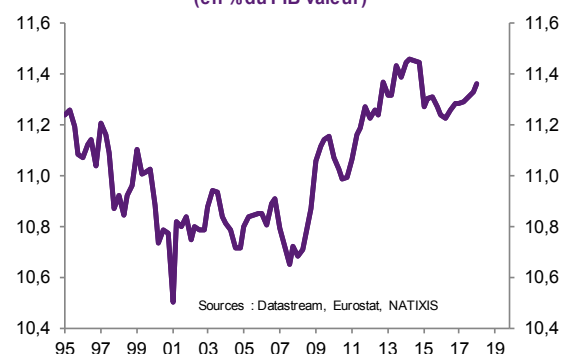
Voit-on que la globalisation a conduit à la concurrence fiscale, à la « race to the bottom » avec recul des impôts forçant à réduire les dépenses publiques ?

Les graphiques 7a/b/c/d montrent une tendance à la baisse de la pression fiscale sur les facteurs délocalisables de production, mais une hausse de la pression fiscale globale et des dépenses publiques.

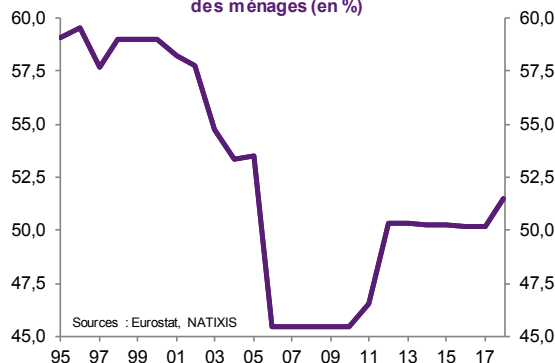
**Graphique 7a**  
France : taux d'imposition des profits des sociétés  
(en %)



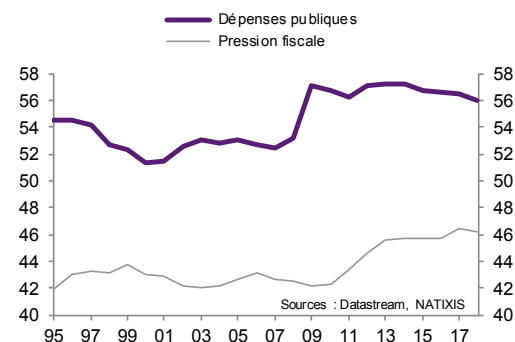
**Graphique 7b**  
France : cotisations sociales des entreprises  
(en % du PIB valeur)



**Graphique 7c**  
France : taux marginal d'imposition sur le revenu  
des ménages (en %)



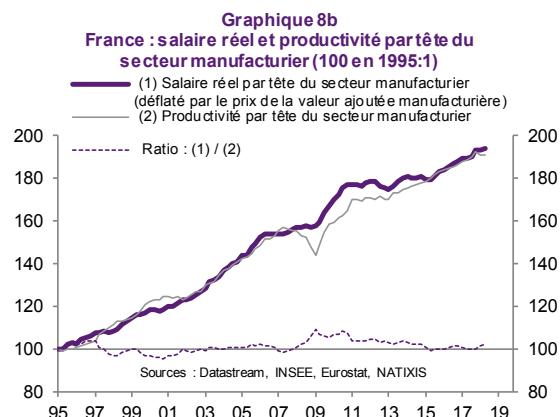
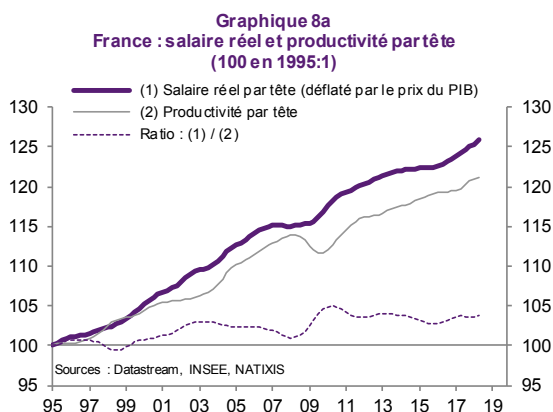
**Graphique 7d**  
France : dépenses publiques et pression fiscale  
(en % du PIB valeur)



## 5) Evolution des salaires

La concurrence des pays émergents a-t-elle conduit à une faiblesse anormale des salaires ?

Les graphiques 8a/b montrent que les salaires réels augmentent en France plus vite que la productivité.



**Synthèse : au total, voit-on des effets négatifs de la globalisation sur la situation des Français ?**

Ce qui précède montre qu'on peut attribuer à la globalisation en France :

- un tiers des pertes d'emplois industriels ;
- une petite hausse des inégalités,

**mais pas :**

- la hausse de la pauvreté (qui a reculé) ;
- le recul de la protection sociale (qui a progressé) ;
- le recul des dépenses publiques ;
- le freinage des salaires (qui augmentent plus vite que la productivité).

## Avertissement

Ce document d'informations (pièces jointes comprises) est strictement confidentiel et s'adresse exclusivement à une clientèle de professionnels ou d'investisseurs qualifiés. Il ne peut être divulgué à un tiers sans l'accord préalable et écrit de Natixis. Si vous recevez ce document et/ou toute pièce jointe par erreur, merci de le(s) détruire et de le signaler immédiatement à l'expéditeur. La distribution, possession ou la remise de ce document dans ou à partir de certaines juridictions peut être limitée ou interdite par la loi. Il est demandé aux personnes recevant ce document de s'informer sur l'existence de telles limitations ou interdictions et de s'y conformer. Ni Natixis, ni ses affiliés, directeurs, administrateurs, employés, agents ou conseils, ni toute autre personne ne doit accepter d'être responsable à l'encontre de toute personne du fait de la distribution, possession ou remise de ce document dans ou à partir de toute juridiction.

Ce document a été préparé par nos économistes. Il ne constitue pas une analyse financière et n'a pas été élaboré conformément aux dispositions légales arrêtées pour promouvoir l'indépendance de la recherche en investissement. En conséquence, sa diffusion n'est soumise à aucune interdiction prohibant l'exécution de transactions avant sa publication.

Ce document et toutes les pièces jointes sont communiqués à chaque destinataire à titre d'information uniquement et ne constituent pas une recommandation personnalisée d'investissement. Ils sont destinés à être diffusés indifféremment à chaque destinataire et les produits ou services visés ne prennent en compte aucun objectif d'investissement, situation financière ou besoin spécifique à un destinataire en particulier. Ce document et toutes les pièces jointes ne constituent pas une offre, ni une sollicitation d'achat, de vente ou de souscription. Ce document ne peut en aucune circonstance être considéré comme une confirmation officielle d'une transaction adressée à une personne ou une entité et aucune garantie ne peut être donnée sur le fait que cette transaction sera conclue sur la base des termes et conditions qui figurent dans ce document ou sur la base d'autres conditions. Ce document et toutes les pièces jointes sont fondés sur des informations publiques et ne peuvent en aucune circonstance être utilisés ou considérés comme un engagement de Natixis, tout engagement devant notamment être soumis à une procédure d'approbation de Natixis conformément aux règles internes qui lui sont applicables.

Natixis n'a ni vérifié ni conduit une analyse indépendante des informations figurant dans ce document. Par conséquent, Natixis ne fait aucune déclaration ou garantie ni ne prend aucun engagement envers les lecteurs de ce document, de quelque manière que ce soit (expresse ou implicite) au titre de la pertinence, de l'exactitude ou de l'exhaustivité des informations qui y figurent ou de la pertinence des hypothèses auxquelles elle fait référence. En effet, les informations figurant dans ce document ne tiennent pas compte des règles comptables ou fiscales particulières qui s'appliqueraient aux contreparties, clients ou clients potentiels de Natixis. Natixis ne saurait donc être tenu responsable des éventuelles différences de valorisation entre ses propres données et celles de tiers, ces différences pouvant notamment résulter de considérations sur l'application de règles comptables, fiscales ou relatives à des modèles de valorisation. De plus, les avis, opinions et toute autre information figurant dans ce document sont indicatifs et peuvent être modifiés ou retirés par Natixis à tout moment sans préavis.

Les informations sur les prix ou marges sont indicatives et susceptibles d'évolution à tout moment et sans préavis, notamment en fonction des conditions de marché. Les performances passées et les simulations de performances passées ne sont pas un indicateur fiable et ne préjugent donc pas des performances futures. Les informations contenues dans ce document peuvent inclure des résultats d'analyses issues d'un modèle quantitatif qui représentent des événements futurs potentiels, qui pourront ou non se réaliser, et elles ne constituent pas une analyse complète de tous les faits substantiels qui déterminent un produit. Natixis se réserve le droit de modifier ou de retirer ces informations à tout moment sans préavis. Plus généralement, Natixis, ses sociétés mères, ses filiales, ses actionnaires de référence ainsi que leurs directeurs, administrateurs, associés, agents, représentants, salariés ou conseils respectifs rejettent toute responsabilité à l'égard des lecteurs de ce document ou de leurs conseils concernant les caractéristiques de ces informations. Les opinions, avis ou prévisions figurant dans ce document reflètent, sauf indication contraire, celles de son ou ses auteur(s) et ne reflètent pas les opinions de toute autre personne ou de Natixis.

Les informations figurant dans ce document n'ont pas vocation à faire l'objet d'une mise à jour après la date apposée en première page. Par ailleurs, la remise de ce document n'entraîne en aucune manière une obligation implicite de quiconque de mise à jour des informations qui y figurent.

Natixis ne saurait être tenu pour responsable des pertes financières ou d'une quelconque décision prise sur le fondement des informations figurant dans la présentation et n'assume aucune prestation de conseil, notamment en matière de services d'investissement. En tout état de cause, il vous appartient de recueillir les avis internes et externes que vous estimez nécessaires ou souhaitables, y compris de la part de juristes, fiscalistes, comptables, conseillers financiers, ou tous autres spécialistes, pour vérifier notamment l'adéquation de la transaction qui vous est présentée avec vos objectifs et vos contraintes et pour procéder à une évaluation indépendante de la transaction afin d'en apprécier les mérites et les facteurs de risques.

Natixis est supervisée par l'European Central bank (ECB).

Natixis est agréée par l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution (ACPR) en France en qualité de Banque – prestataire de services d'investissements et soumise à sa supervision.

Natixis est réglementée par l'AMF (Autorité des Marchés Financiers) pour l'exercice des services d'investissements pour lesquels elle est agréée.

Natixis est agréée par l'ACPR et réglementée par les « Financial Conduct Authority » et « Prudential Regulation Authority » pour ses activités au Royaume-Uni. Les détails concernant la régulation qu'exerce la Financial Conduct Authority et la Prudential Regulation Authority peuvent être obtenus sur simple demande à la Succursale de Londres.

Natixis est agréée en Allemagne par l'ACPR en qualité de Banque - prestataire de services d'investissement et soumise à sa supervision. NATIXIS Zweigniederlassung Deutschland est régulée de manière limitée par la Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) pour l'exercice en libre établissement de ses activités en Allemagne. L'envoi / la distribution de ce document en Allemagne est réalisé par / sous la responsabilité de Natixis Zweigniederlassung Deutschland.

Natixis est agréée par l'ACPR et régulée par la Banque d'Espagne (Bank of Spain) et la CNMV (Comisión Nacional del Mercado de Valores) pour l'exercice en libre établissement de ses activités en Espagne.

Natixis est agréée par l'ACPR et régulée par la Banque d'Italie et la CONSOB (Commissione Nazionale per le Società e la Borsa) pour l'exercice en libre établissement de ses activités en Italie.

Natixis est agréée par l'ACPR et régulée par la « Dubai Financial Services Authority (DFSA) » pour l'exercice de ses activités au « Dubai International Financial Centre (DIFC) ». Ce document n'est diffusé qu'aux Clients Professionnels, définis comme tels selon les règles de la DFSA ; à défaut le destinataire doit retourner le document à Natixis. Le destinataire reconnaît que le document ainsi que son contenu n'ont été approuvés par aucun régulateur ou autorité gouvernementale des pays du Conseil de Coopération du Golfe ou du Liban.

Natixis, Négociateur pour compte de tiers et pour compte propre agréé à l'étranger, ne destine la diffusion aux Etats-Unis de cette publication qu'aux « major U.S. institutional investors », définis comme tels selon les règles de la SEC.

Natixis, Négociateur pour compte de tiers et pour compte propre agréé à l'étranger, ne destine la diffusion aux Etats-Unis de cette publication qu'aux « major U.S. institutional investors », définis comme tels selon les règles de la SEC.

Ce document ne peut être distribué à aucune autre personne aux Etats-Unis. Chaque « major U.S. institutional investors » qui reçoit ce document, s'engage par cet acte, à ne pas en distribuer l'original ni une copie à quiconque. Natixis Securities Americas LLC, Négociateur pour compte de tiers et pour compte propre agréée aux Etats-Unis et membre de la FINRA, est une filiale de Natixis. Natixis Securities Americas LLC n'est impliquée d'aucune manière dans l'élaboration de cette publication et en conséquence ne reconnaît aucune responsabilité quant à son contenu. Cette publication a été élaborée et vérifiée par les collaborateurs de Natixis, qui ne sont pas associés de Natixis Securities Americas LLC et n'ont pas fait l'objet d'un enregistrement professionnel en tant qu'analyste auprès de la FINRA et ne sont donc pas soumis aux règles édictées par la FINRA.

Les opinions et avis sur des titres ou émetteurs figurant dans ce document reflètent uniquement les opinions et avis de leur(s) auteur(s). Les recommandations émises dans ce document n'influencent en aucune manière, que ce soit directement ou indirectement, la rémunération du ou des auteur(s) de ce document.

JE (NOUS), SOUS-SIGNE(S), LE(S) AUTEUR(S) DE CE DOCUMENT, CERTIFIE (CERTIFIONS) PAR LA PRESENTE QUE LES OPINIONS ET AVIS SUR L'ENTREPRISE OU LES ENTREPRISES ET SES OU LEURS TITRES FIGURANT DANS CE DOCUMENT REFLETTENT, SAUF INDICATION CONTRAIRE, LES OPINIONS ET AVIS DE LEUR(S) AUTEUR(S) ET QUE LES RECOMMANDATIONS, OPINIONS ET AVIS EMIS DANS CE DOCUMENT N'INFLUENCENT EN AUCUNE MANIERE, QUE CE SOIT DIRECTEMENT OU INDIRECTEMENT, LA REMUNERATION DU OU DES AUTEUR(S) DE CE DOCUMENT.

Les opinions et avis des auteurs peuvent diverger. Ainsi, Natixis, ses filiales et les entités qui lui sont liées, peuvent publier des documents et analyses contradictoires et/ou parvenir à des conclusions différentes à partir des informations présentées dans ce document. Pour toute demande d'information supplémentaire sur une opération sur un titre ou un instrument financier mentionnée dans ce document, veuillez contacter votre point de contact chez Natixis Securities Americas LLC par courrier électronique ou voie postale à l'adresse suivante 1251 Avenue of the Americas, New York, NY 10020.

Les valeurs citées peuvent faire l'objet d'avertissements spécifiques. Elles sont accessibles sur le site Natixis à cette adresse :

<https://www.research.natixis.com/GlobalResearchWeb/main/globalresearch/DisclaimersSpecifiques>